

## Accountmanager Alvast Leegstandbeheer

Voor ons regiokantoor in **Zwolle** zijn we op zoek naar een positieve, daadkrachtige salesmedewerker die graag wil scoren.

Je communiceert netjes en gemakkelijk op verschillende niveaus, past goed in een jong, dynamisch team en je beschikt over een gezonde interesse in de vastgoedsector.

### Wat ga je doen?

- Je belt met vastgoedeigenaren en wekt hun interesse in Alvast
- Je maakt bezoeksafspraken voor de regiomanager en/of jezelf
- Je werkt nauw samen met de regiomanager van kantoor Zwolle
- Je zal actief zijn in het beheren van het vastgoed en/of complexen
- Je zal actief bewoners en/of ondernemers tijdelijk gaan werven, selecteren en huisvesten

### Functie-kenmerken:

- Je bent handig in het herkennen van commerciële kansen
- Woonachtig in Zwolle of directe omgeving
- Minimaal HBO-niveau
- Teamplayer
- Communicatief zeer vaardig
- Nette presentatie
- Interesse in de vastgoedsector
- Positief doorzettingsvermogen
- Goed kunnen functioneren in een drukke, informele omgeving
- In bezit van een rijbewijs

### Wat hebben wij te bieden?

- Leuke, uitdagende baan in de vastgoedbranche
- No-nonsense, informele werksfeer
- Een jong, dynamisch en gezellig team
- Marktconform salaris + goede bonusregeling

### Over Alvast

Alvast is een jonge, dynamische vastgoedorganisatie die oplossingen biedt voor leegstaand vastgoed. Wij ontzorgen onze klanten met het tijdelijk beheer van woningen, bedrijfspanden, en ander soort vastgoed en beschermen de objecten tegen de nadelige gevolgen van leegstand. Wij selecteren en plaatsen bewoners en ondernemers op tijdelijke basis en controleren alle objecten regelmatig. Het klein onderhoud verzorgen wij met onze eigen technische dienst.

Stuur je motivatie met CV + **recente foto** naar Richard de Bruijn:  
**richard@alvast.nl**

Uitsluitend Complete Reacties worden in behandeling genomen.