

Accountmanager Alvast Leegstandbeheer

Voor ons hoofdkantoor in **Rotterdam** zijn we op zoek naar een positieve, daadkrachtige salesmedewerker die graag wil scoren.

Je communiceert netjes en gemakkelijk op verschillende niveaus, past goed in een jong, dynamisch team en je beschikt over een gezonde interesse in de vastgoedsector.

Wat ga je doen?

- Je belt met vastgoedeigenaren en wekt hun interesse in Alvast
- Je maakt bezoeksafspraken voor de regiomanager en jezelf
- Je werkt nauw samen met de regiomanager van kantoor Rotterdam

Functie-kenmerken:

- Je bent handig in het herkennen van commerciële kansen
- Woonachtig in Rotterdam of directe omgeving
- Minimaal HBO-niveau
- Teamplayer
- Communicatief zeer vaardig
- Nette presentatie
- Interesse in de vastgoedsector
- Positief doorzettingsvermogen
- Goed kunnen functioneren in een drukke, informele omgeving
- In bezit van een rijbewijs

Wat hebben wij te bieden?

- Leuke, uitdagende baan in de vastgoedbranche
- No-nonsense, Rotterdamse werksfeer
- Een jong, dynamisch en gezellig team
- Marktconform salaris + auto + goede bonusregeling

Over Alvast

Alvast is een jonge, dynamische vastgoedorganisatie die oplossingen biedt voor leegstaand vastgoed. Wij ontzorgen onze klanten met het tijdelijk beheer van woningen, bedrijfspanden, en ander soort vastgoed en beschermen de objecten tegen de nadelige gevolgen van leegstand. Wij selecteren en plaatsen bewoners en ondernemers op tijdelijke basis en controleren alle objecten regelmatig. Het klein onderhoud verzorgen wij met onze eigen technische dienst.

Stuur je motivatie met CV + **recente foto** naar Richard de Bruijn:
richard@alvast.nl

Uitsluitend Complete Reacties worden in behandeling genomen.